



**JEUNESSE GUIDE TO PERSONAL SUCCESS**  
**婕斯GPS邁向成功計劃**







### 說明

**GPS**獎勵計劃鼓勵所有經銷商在美東時間2018年1月1日至12月31日期間，嘗試晉升更高級別，並累積更多的個人團隊消費積分(PGV)，除了能夠獲得婕斯公司獎金計劃外，還能夠獲得額外的“現金”獎勵。

### 如何參與獎勵計劃？

**GPS**計劃適用於新經銷商及現有未達到星光藍寶級之經銷商。

每位經銷商都有12個月的時間可參與此獎勵計劃。立即採取行動晉升更高級別，並達成指定條件，就能贏得額外獎勵！透過產品銷售累積個人團隊積分(PGV)，除了可領取原有六種獎金收入外，亦能接受晉升表揚加入全球領導人的行列！

	達成級別	獎勵計劃期間	所需累積PGV	獎勵金額
	合格翡翠級經銷商	30天	3,200	\$500
	合格珍珠級經銷商	60天	7,000	\$1,000
	合格藍寶石級經銷商	90天	11,000	\$3,500
	第一階段獎金總額			\$5,000
	合格藍寶石級經銷商且當月完成25局*	3個月	20,000	\$3,400
	合格藍寶石級經銷商且當月完成50局*	3個月	40,000	\$3,300
	合格星光藍寶石級經銷商且當月完成100局*	3個月	80,000	\$3,300
	第二階段獎金總額	12個月		\$10,000
<small>*局數計算週期皆以日曆月為基準。第二階段各級獎勵，其指定局數必須在限期三個月中的其中一個日曆月內完成。PGV累積期間仍為三個月。若您在月中達成合格藍寶石及經銷商，則第二階段的碰局數計算將在次月一日開始。</small>				<b>\$15,000</b>

只要依下列條件晉升至翡翠級經銷商、珍珠級經銷商、珍珠級經銷商、藍寶級經銷商、藍寶級25局經銷商、藍寶級50局經銷商，或星光藍寶級經銷商，即可領取額外獎金。

最高可獲得\$15,000美元的額外獎金

從1月1日開始，現有經銷商凡是最高級別未到達星光藍寶級均可參加，當您新晉升更高級別且完成指定的消費積分，一樣可獲得額外獎勵。

趕快鼓勵您的團隊夥伴參加！讓我們一起實現夢想！

## 如何獲得獎勵

### 第一階段計劃：

在30天內新晉升為翡翠級經銷商且累積個人團隊消費積分到3,200分，即可獲得\$500美元。

在60天內新晉升為珍珠級經銷商且累積個人團隊消費積分到7,000分，即可獲得\$1,000美元。

在90天內新晉升為藍寶級經銷商且累積個人團隊消費積分到11,000分，即可獲得\$3,500美元。

晉升為藍寶級經銷商後，在GPS計劃限定的完整日曆月份中，任一月份內達到消費積分25局，並累積個人團隊消費積分到20,000分，即可獲得\$3,400美元。

晉升為藍寶級經銷商後，在GPS計劃限定的完整日曆月份中，任一月份內達到消費積分50局，並累積個人團隊消費積分到40,000分，即可獲得\$3,300美元。

晉升為藍寶級經銷商後，在GPS計劃限定的完整月曆月份中，晉升為星光藍寶級經銷商且累積個人團隊消費積分到80,000分，即可獲得\$3,300美元。

## 如何獲得積分

在活動期間內，透過親自推薦新經銷商及銷售產品來累積您的個人團隊消費積分(PGV)。積分需為直推之團隊積分，包含您的直推團隊(您個人直推及您直推夥伴推薦之經銷商、零售及優惠顧客)。

## GPS計劃規則說明

1. 如何參與獎勵計劃：在活動期間內累積新的個人團隊消費積分，並晉升到更高級別，即可獲得額外獎金。
2. 參加資格：所有新經銷商及最高級別未達星光藍寶級之現有經銷商。不論新進或現有經銷商，皆需晉升更高級別且累積指定的個人團隊消費積分(PGV)，方能符合合格資格獲得獎勵。
3. “實際”級別：您必須透過銷售產品和建立團隊，達成符合實際級別的資格來獲取獎勵，藉由購買產品套餐而獲得的限期獎勵級別並不是實際經銷商級別。
4. 新增個人團隊消費積分：您的團隊在活動期間內透過銷售產品所產生之積分即為個人團隊消費積分(PGV)，您的團隊意即您的直接推薦團隊，包含您個人直推夥伴及您直推夥伴所推薦的經銷商、零售及優惠顧客。

### • GPS個人團隊消費積分(適用30%規則)包含：

- a. 新產生之個人團隊消費積分(來自於活動期間新產生的銷售業績)。
- b. 扣除您和您直推團隊新進經銷商及零售和優惠客戶，每月透過自動重購系統自動執行的60積分合格訂單後，多餘的訂單積分皆可併入計算。
- c. 購買註冊國家或地區的獎勵套餐積分可列入計算(每次活動每人限購2套)。
- d. 您的零售顧客和優惠客戶所訂購的訂單積分可列入計算。

### • 不可列入計算之積分：

- a. 由自動重購系統每月產生的重購合格60積分訂單不併入計算。惟若您自己或您直推團隊經銷商、零售和優惠客戶由自動重購系統購買超過60积分的部分可列入計算。
- b. 每個直推團隊30%規則(請見下方說明)。
- c. 超越積分規則(請見下方說明)。
- d. 退貨(請見下方說明)。
- e. 未完成入會認證之經銷商(請見下方說明)。

f. 安置業績(上屬安置之經銷商所產生之積分)。

g. 大額批發訂單(每張訂單同品項之商品訂購數量超過10個以上)。

5. 活動區間：每位經銷商皆有12個月的活動期限，在期限內達成晉升新的級別、累積新個人團隊消費積分、或達成消費積分局數要求，即可獲得獎勵。

6. 30%規則：每個直推團隊或零售及優惠顧客的新個人團隊消費積分，最多只能計算30%的比例。舉例說明，若您在活動期間直推6位經銷商，每位經銷商所延伸的團隊積分最多僅能佔規定個人團隊消費積分之30%。

7. 超越積分規則：超越積分規則之個人團隊消費積分將不列入計算。舉例說明：若您目前是珍珠級經銷商，並計劃在活動期間內晉升藍寶石級經銷商，而您的下屬珍珠級經銷商A亦計劃在獎勵期間內晉升藍寶石級經銷商，則A由珍珠級經銷商晉升為藍寶石級經銷商所產生之積分可計算在您的PGV中，A晉升藍寶石級經銷商後所產生之積分則不列入計算(其他級別亦同)。此超越規則僅限於此獎勵計劃，不適用於婕斯正常的獎勵計劃。

8. 退貨：由於經銷商及顧客皆享有30天退貨權益(請見政策及程序規章之附錄B)，若發生退貨狀況，則您個人團隊消費積分將會自動扣除。若您的個人團隊消費積分總額低於合格分數，則不符合領取獎勵的資格。為了避免發生上述情況，請盡量完成高於合格總積分的目標。退貨審核期限計算自獎勵結算日後開始。

舉例說明：一位合格經銷商有30天時間可以完成翡翠級經銷商資格。如果這位合格經銷商PGV與實際級別皆已達到翡翠級別要求，不論他是否在30天前提前完成，退貨審核期限都將於第31天開始計算。

9. 獎金支付方式：獎金將於退貨期限結束兩周後發放。

10. 身份證上傳及驗證手續：若您已符合獎勵資格，請務必在30天(包含退貨期間)期限內確認您所有團隊新進經銷商已完成在電子錢包上傳身份證的程序。請注意：身份證通過公司認證後，新進經銷商及其所產生之積分方可列入計算(大中華區不適用)。

11. 信用卡支付：政策與程序規定允許使用同一張信用卡支付多位經銷商訂單，但於此獎勵計劃中，每張信用卡最多支付10位新進經銷商之訂單(大中華區不適用)。

12. 郵寄地址：政策與程序規定允許多位經銷商訂單寄送相同的地址，但在此獎勵計劃中，一個寄貨地址僅限3位經銷商使用(大中華區不適用)。

13. 活躍狀態：您必須維持活躍狀態(如獎勵計劃所定義)，並符合公司規範(無違規行為)，方可參與此獎勵計劃並獲得獎勵。

14. 家庭成員參加人數限制：每個家庭僅限3位經銷商可參加此獎勵計劃。





# GPS

JEUNESSE GUIDE TO PERSONAL SUCCESS



JEUNESSE®